

Christopher Galmez

R.U.T. :	17.328.127-7
Nacionalidad:	Chilena/Australiana
Fecha de Nacimiento:	21 de enero de 1982 (edad 31 años)
Género:	Masculino
Estado Civil:	Soltero
Dirección:	Valle del Monasterio 2298 Dpto 701 torre 10 Lo Barnechea, Santiago, Metropolitana
Teléfonos de contacto:	9551824 / 6.9013293
Correo Electrónico :	c_galmez@hotmail.com
Licencia de Conducir:	Sí

ANTECEDENTES ACADEMICOS

Grado Máximo de Estudios: Universitaria

Colegio:

Craighouse, Región Metropolitana ,año egreso: 2000

Estudios Superiores:

INGENIERÍA EN INDUSTRIA Y LOGÍSTICA

U. DIEGO PORTALES

Año de egreso:2011

Situación: Egresado

Otros estudios:

Ingeniero Comercial, Universidad del Desarrollo

Incompleto.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Situación Laboral: Con Contrato
Años de Experiencia: 6 años

EMPRESA: Ts Group Retail

Septiembre 2012 hasta la fecha
Cargo: Product Manager.

Región Empresa: Metropolitana
Actividad de la empresa: Retail
Área de desempeño: Todas las Areas

DESEMPEÑO Y LOGROS:

MIX DE PRODUCTOS

- Determinar Mix de Productos por punto de venta.
- Calcular rotación de inventario en conjunto con Retail Manager
- Analizar información de venta entregado por ERP SOFTLAND.

PRECIO/COSTO

- Determinar costo y precio de los productos.
- Costo contable (costo importación CIF + Bodega)
- Costo operacional (otros costos como bolsas, etiquetas, cintas, transporte bodega y etiquetado)
- Determinar un margen operacional sobre el 70%

DISTRIBUCIÓN

- Reponer mercadería en los puntos de venta en conjunto con Retail Manager y Gerente General.

PROMOCIONES.

- Proponer promociones
- Asegurar la venta completa de cada temporada.

MARKETING.

- Proponer e implementar actividades de marketing, promoción u publicidad en conjunto con Retail Manager.
- IMPORTACIONES.**
- Proponer órdenes de compra (importaciones) desde USA y China.
- Determinar mix de producto, costos y plazos.

EMPRESA: HOLDING BEYS - LM Instruments

Enero 2011 - Diciembre 2011
Cargo: Product Manager Asistant

Región Empresa: Metropolitana
Actividad de la empresa: Medicina / Salud
Área de desempeño: Medicina y Salud

DESEMPEÑO Y LOGROS:

- Análisis de ventas diarias
- + SELL - IN
- + UNIDADES
- Proyecciones mensuales
- Proyecciones anuales
- Análisis de rotación de SKU
- Análisis de quiebres de stock
- Análisis de ventas por zona visitadores médicos.
- Ranking locales

EMPRESA: HOLDING BEYS – Curaprox

Marzo 2010 - Diciembre 2011
Cargo: Supervisor Trade Marketing

Región Empresa: Metropolitana
Actividad de la empresa: Medicina / Salud
Área de desempeño: Marketing / Mercadeo

DESEMPEÑO Y LOGROS:

- Capacitación mercaderistas.
- Capacitación visitadores médicos.
- Supervisión de mercaderistas y de puntos de venta en farmacias retail.
- Implementación de exhibidores en puntos de ventas a lo largo del pais.

- Organización iTop Chile, llevado a cabo en el hotel Ritz.
- Organización en la presencia en el Salón Dental Chile 2011
- Analista comercial CURAPROX Chile.
 - * Análisis ventas sell-out.
 - * Análisis rotación por SKU.
 - * Análisis ventas por local.
- Analista comercial LM Instruments
 - * Análisis de ventas por vendedor.
 - * Análisis de rotación por SKU.
- EN PROCESO:
 - * Implementación de exhibición de productos en sala Multifunción.
 - * Implementación sistema de recolección de recetarios para el mejor control a visitadores médicos.

EMPRESA: HOLDING BEYS – Curaprox

Marzo 2010 - Diciembre 2011
Cargo: Product Manager Asistant

Región Empresa: Metropolitana
Actividad de la empresa: Medicina / Salud
Area de desempeño: Medicina y Salud

DESEMPEÑO Y LOGROS:

- Análisis de ventas diarias
- + SELL - IN
- + UNIDADES
- Proyecciones mensuales
- Proyecciones anuales
- Análisis de rotación de SKU
- Análisis de quiebres de stock
- Análisis de ventas por zona visitadores médicos.
- Ranking locales.

EMPRESA: HIDROLACTUS LTDA

Enero 2006 - Diciembre 2009
Cargo: Jefe de Abastecimiento y Distribución

Región Empresa: Metropolitana
Actividad de la empresa: Agrícola / Ganadera
Área de desempeño: Agronomía

DESEMPEÑO Y LOGROS:

Mi responsabilidad era abastecer en el momento correcto y a la hora correcta los puntos de venta. Para ello debía preocuparme del stock y de las necesidades de mi cliente para poder abastecerlos eficientemente.

IDIOMA INGLES Y OTROS CONOCIMIENTOS

Nivel hablado: Alto
Nivel escrito: Alto
Nivel traducción: Alto
Conocimientos en Computación: Nivel Usuario Avanzado

EXPECTATIVAS LABORALES

Dispuesto a trabajar fuera del país: Sí
Disponibilidad: Jornada Completa
Áreas en las que desea trabajar:
-Comercial
-Logística
-Trade Marketing
Región donde Prefiere trabajar: Indiferente

